



**MODULO LO QUE
MARCA LA
DIFERENCIA**



¿POR QUÉ ELEGIR LA ESCUELA DE EMPRENDIMIENTO EDICSEM?

JAMMING

Con el apoyo de jamming
especialistas en coaching
trainig y PNL



50% de las veces las empresas
líderes buscan que su personal
cuenta con habilidades blandas
como liderazgo.



Con el apoyo de programa
educativo nacional

¿QUE LOGRARAS DESARROLLAR?

Liderazgo

El líder es el encargado de mejorar la motivación del equipo, logrando un ambiente idóneo para la satisfacción de los colaboradores y la productividad de la empresa

Habilidades Blandas

Desarrollaras capacidades que te permiten ser un profesional competente y efectivo gestionando tus propias capacidades.

ACTUALMENTE LAS HABILIDADES
BLANDAS DEMANDADAS POR LAS
EMPRESAS SON:

- Trabajo en equipo
- Comunicación
- Manejo del tiempo
- Resolución de problemas
- Creatividad
- Liderazgo
- Organización
- Inteligencia emocional
- Toma de decisiones
- Manejo del estrés

¿POR QUE DESARROLLAR TUS HABILIDADES BLANDAS?

Zety, realizó una encuesta que determinó las 10 softs skills mas demandadas por las compañías, siendo 61% mas importantes las habilidades blandas comparado al 39% de las habilidades duras.



**CERTIFICADO
POR LA ESCUELA
EMPRENDIMIENTO
EDICSEM**



MALLA CURRICULAR

LO QUE MARCA LA DIFERENCIA*

SESIÓN

1

- Aptitud
- Experiencia
- Hechos
- Creencias

SESIÓN

2

- Marca la diferencia en la manera en que tratas con todos los aspectos de la vida
- Marca la diferencia en tus relaciones con la gente
- Marca la diferencia en cómo enfrentas los desafíos

SESIÓN

3

- Hazte responsable de tu actitud
- Evalúa tu actitud actual
- Desarrolla el deseo de cambiar
- Cambia tu actitud cambiando tus pensamientos
- Desarrolla buenos hábitos
- Controla tu actitud diaria

SESIÓN

4

- Obtén la perspectiva correcta
- Reúnete con la gente correcta
- Di las palabras correctas
- Ten las expectativas correctas y tomas las decisiones correctas

SESIÓN

5

- Resistencia al cambio - Pérdida personal
- Resistencia al cambio – Momento equivocado
- Resistencia al cambio – Sentimiento de rareza
- Resistencia al cambio – Tradición
- El cambio ocurrirá te guste o no te guste
- Sin cambio no hay mejoría
- Comprométete a pagar el precio
- El cambio debe de ocurrir dentro de ti antes de que pueda ocurrir alrededor tuyo
- Decide que es lo que no estás dispuesto a cambiar
- Nunca es demasiado tarde para cambiar

SESIÓN

6

- Los problemas están en todas partes
- Nuestra perspectiva determina éxito o fracaso
- Identificar o resolver un problema
- El tamaño de la persona es más importante
- Los problemas pueden hacernos progresar
- Define, anticipa y enfrenta los problemas
- Recibe los problemas como oportunidades
- Las tres mejores maneras para resolver el problema
- Vuelve a enfocarte en la misión

SESIÓN

7

- El temor genera más temor
- El temor causa la falta de acción
- El temor nos debilita y desperdicia energía
- El temor no deja que alcancemos nuestro potencial
- Admite tus temores y descubre la causa
- Acepta el temor normal como el precio del progreso
- Convierte el temor en deseo
- Enfócate en las cosas que puedes controlar
- Alimenta la emoción correcta

SESIÓN

8

- Esperar o personalizar el fracaso
- Rehusar a tomar un riesgo
- Cambio tu actitud
- Cambia tu vocabulario
- Deja que el fracaso te señale el camino al éxito
- Mantén tu sentido del humor
- No pierdas tu perspectiva
- No te familiarices con el fracaso
- Haz que el fracaso sea un medidor del crecimiento
- Nunca te rindas